

asesoria.es 

Únete a la red de asesorías
líder en España



LA ASESORÍA ESTÁ CAMBIANDO

Las normas de la asesoría de empresas están siendo redefinidas por internet y las nuevas tecnologías. Se está creando un nuevo paradigma caracterizado por las siguientes tendencias

Low cost

Los clientes cada vez demandan unos precios más ajustados. Sólo las marcas grandes que se apalanquen más en la tecnología tendrán una ventaja de precio.

Digitalización

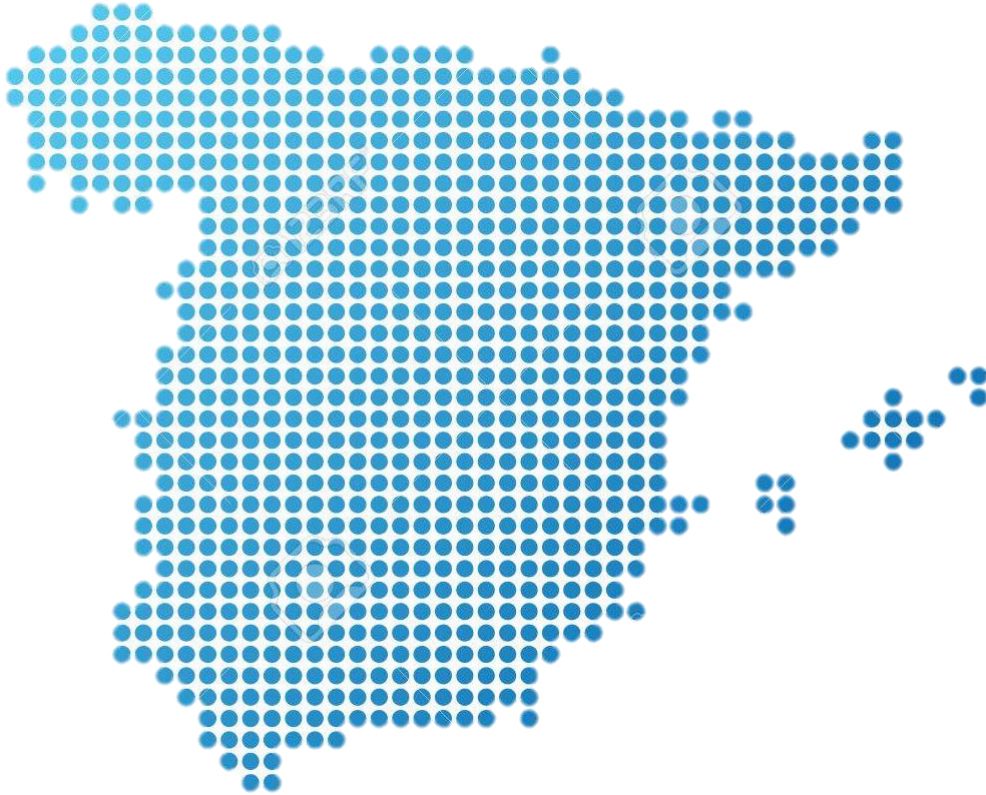
Los clientes esperan ser capaces de hacer la mayoría de sus gestiones desde el móvil. Y demandan una experiencia de usuario excelente desde el primer día.

Concentración

Las marcas que capitalizan su expertise tecnológico y de marketing, se están posicionando como líderes captando el grueso del mercado



NUESTRA VISIÓN



Un nuevo modelo de asesoría

Un nuevo modelo de asesoría más ágil e inteligente para el cliente, y más eficaz y rentable para el asesor

Una marca líder

La marca de referencia para los emprendedores, autónomos y PYMES.

Una red líder

80 asesorías y 10.000 clientes en 2019
200 asesorías y 20.000 clientes en 2020



VENTAJAS PARA TU ASESORIA

- Una **marca líder**
- **Más clientes** para tu asesoría
- Exclusividad de zona
- **Más ingresos** por cliente
- Tecnología de vanguardia
- Call center de soporte
- Centro de expertos
- Actualización y formación
- Clientes más satisfechos

Una marca líder

Podrás utilizar la marca ASESORIA.ES en tu negocio, conviviendo o sustituyendo a tu actual marca (como quieras). ASESORIA.ES es el nombre de categoría y una marca potente que transmite la imagen de líder del sector. Tendrás derecho también a emplear todos los diseños de materiales comerciales de ASESORIA.ES, en tu zona y a emplear la imagen en tu local/oficina.

Más clientes para tu asesoría

Recibirás nuevos clientes captados por ASESORIA.ES. La central está dedicada a la captación de clientes. A través de campañas online y en otros medios, atraemos nuevos clientes que quieren crear una empresa, darse de alta como autónomos o contratar una asesoría. Generamos decenas de miles de visitas mensuales a nuestra web y sabemos cómo transformarlos en nuevos clientes, que traspasamos a nuestros asociados.

Más ingresos por cliente

En ASESORIA.ES ayudamos a nuestros asociados a generar más ingresos, a través nuevos servicios que prestar a sus clientes, a través de acuerdos con terceros. Desde la central, negociamos con empresas de diversos sectores (seguros, asesoría jurídica, financiación, subvenciones, inversión, compras, etc..) para conseguir las mejores condiciones para nuestros asociados. En este caso, “la unión hace la fuerza”.

Exclusividad de zona

Podrás captar clientes de tu zona interesados en servicio “presencial” así como clientes de toda España interesados en asesoría online. Tendrás una zona exclusiva dónde serás el único representante de la marca. Todos los clientes presenciales de esa zona te los pasaremos a ti. Las zonas están previamente definidas. Necesitarás tener una asesoría con presencia local en esa zona para pedirnos la exclusividad.

Tecnología de vanguardia

Trabajamos con una plataforma web y app propia. Es una herramienta avanzada de facturación, contabilidad y gestión en la nube, que facilita el trabajo con los clientes, agiliza las gestiones y automatiza algunas de las tareas más comunes (importación de ficheros bancarios, contabilización automática de facturas, etc..)

Call center

Tenemos un call center de soporte que puede filtrar las llamadas de los clientes. Se acabaron las interrupciones permanentes. Los clientes estarán atendidos, se resolverán sus cuestiones sencillas de manera directa, incluso fuera de horas de oficina. Y sólo se te traspasarán aquellas cuestiones que sean realmente necesarias.

Centro de expertos y formación

Una red de expertos (fiscales, laboristas, y jurídicos) da soporte a las consultas de nuestros asociados. Ya nunca te sentirás perdido entre la maraña de información de internet, ni tendrás que trabajar con la incertidumbre de si estás haciendo lo correcto. Además creemos en la formación continua. Por eso ofrecemos a nuestros asociados sesiones puntuales de formación online así como información sobre cursos que pueden ser de su interés

Cientes más satisfechos

Nuestra plataforma proporciona al cliente toda la información que necesita, le permite hacer la mayoría de las gestiones desde el móvil, y le avisa de las tareas importantes a realizar. Esta sensación de control y agilidad, ayuda a mejorar la satisfacción de los clientes a la vez que reduce la carga de trabajo que generan.

INVERSIÓN CERO

No tienes que invertir nada

No te pedimos ninguna inversión inicial. NADA. La formación, la web, los diseños y los derechos de utilización de la marca, te lo facilitamos para que puedas trabajar con nosotros sin coste.

Ganas desde el primer cliente

Ganas un 70% de la facturación bruta de los clientes que te asignemos. Así de sencillo.

Mantienes tu cartera actual

No cobramos nada de tu cartera actual. Tú mantienes el 100% de los ingresos. Sólo en el caso de que quieras integrarlos en nuestra plataforma y procesos, en cuyo caso se gestionarían como un cliente más captado por Asesoría.es.



TU COMPROMISO

Hoja de precios común

Tenemos una hoja de precios común que garantiza la homogeneidad de oferta entre todos los asesores. Te pedimos que te ajustes a estos precios con los nuevos clientes captados. La hoja de precios se revisa anualmente.

Plataforma de gestión

Utilizarás la plataforma de gestión de ASESORIA.es para gestionar a tus nuevos clientes. También podrás utilizarla, si quieres, para tus clientes actuales, aunque no es obligatorio.

Correo corporativo

Para transmitir una experiencia homogénea a los clientes, te pedimos que te comuniques con ellos a través del email y la plataforma que te proporcionaremos en Asesoría.es

Manual de procesos

El manual nos permite estandarizar nuestros procesos y darte un mejor servicio a un menor precio. El manual es un documento en evolución que periódicamente irá reflejando las mejoras en la manera de trabajar de ASESORIA.es.

Imagen corporativa

Como parte de ASESORIA.es queremos que tu local/oficina transmita la imagen de marca corporativa y permita a los clientes identificar el valor de trabajar con nosotros.



¡ RESERVA TU ZONA !

1. Revisa el dossier informativo y el modelo de contrato
2. Rellena el formulario de solicitud
3. Evaluaremos tu candidatura
4. Te citaremos para una entrevista telefónica
5. Aprobaremos tu candidatura en un plazo máximo de 7 días.



www.asesoria.es/formulario-asociados

asesoria.es

